



ВЗЫСКАНИЕ ПО ДОГОВОРУ ПОСТАВКИ — ОБЗОР ДОКУМЕНТА И СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

Разногласия при исполнении взыскания долга по договору поставки возникают достаточно часто. И далеко не всегда подобные противоречия удается урегулировать сторонам, что побуждает одну из них подавать исковое заявление в суд.

В наш юридический центр неоднократно обращались за помощью как индивидуальные предприниматели, так и коммерческие организации, которые столкнулись с невыполнением или ненадлежащим выполнением своих обязанностей по заключенному договору поставки. Судебные разбирательства по взысканию долга проходят успешно, сотрудники нашего юридического отдела - профессионалы своего дела с огромной судебной практикой по судопроизводству в целом.

Почему нужно выбрать нас при обращении о необходимости взыскания долга по договору поставки?

- Консультация юристов (рассмотрим ваш вопрос, оценим шансы достижения успеха в судебной инстанции)
- Большая судебная практика (вашим делом займутся квалифицированные специалисты)
- Разрешение даже самых сложных случаев (вместе с вами мы подробно рассмотрим детали вашего дела, поможем грамотно составить исковое заявление, найдем выход практически из любой ситуации)
- Высокая вероятность исполнения (мы не отказываем нашим клиентам, каждое дело будет тщательно рассмотрено, юридическая помощь при обращении гарантирована).

(см. [Задолженность по договору поставки](#) и см. [Образец договора поставки](#))

ДАВАЙТЕ РАССМОТРИМ ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Гражданское законодательство дает нам большое количество различных договоров. Сегодня мы хотели бы рассмотреть один из них - договор поставки. Что представляет собой этот вид договора, каковы его особенности и существенные условия, что делать, если возникли сложности при исполнении этого договора и на каких основаниях можно подавать иск в суд обеим сторонам? Рассмотрим все эти вопросы поподробнее.



ЧТО ПОДРАЗУМЕВАЮТ ПОД ДОГОВОРом ПОСТАВКИ?

Законодательная база

Когда мы говорим о поставке товаров, то предполагаем, что ее суть заключается в оптовом обороте товаров, который происходит как результат взаимодействия двух сторон: поставщика (иными словами, продавца, который осуществляет предпринимательскую деятельность и который имеет ряд соответствующих обязательств, которые закреплены как в гражданском законодательстве в целом, так и предусмотрены особыми условиями заключенного в частности) и покупателя. При этом целями использования передаваемого товара могут выступать как предпринимательская деятельность, так и другие цели, которые никак не могут относиться к личному, семейному, домашнему использованию, что указано в [ст. 506 ГК РФ](#).

Базовые положения рассматриваемого договора можно подробно изучить в [параграфе 3 гл. 30 ГК РФ](#), но отдельным условиям подобного рода коммерческих договорных отношений должно быть уделено особое внимание со стороны поставщика и покупателя и они должны быть включены непосредственно в сам договор.

Стоит заметить и обратить внимание во время заключения этого договора, что он является:

- Консенсуальным (это значит, что договор вступает в силу с момента достижения лицами обоюдного согласия);
- Возмездным (этот признак показывает, что по этому договору одна из сторон обязана получить плату или любое иное встречное предоставление за выполнение своих обязательств);
- Двусторонним или синаллагматическим (то есть, стороны несут взаимные обязательства, в обязанности поставщика входит передача товара, покупатель же обязан оплатить стоимость получаемого товара).

Договор поставки является ничем иным, как разновидностью договора купли-продажи. Но почему нужно выбирать именно этот вид договора, какова его отличительная особенность в сравнении с другими видами и в каких случаях вообще нужно заключать подобный договор? Ответы на эти вопросы заключаются в специфике и особенностях данного вида договора. Рассмотрим их подробнее:



Законодательная база

Поставщик - лицо, которое занимается предпринимательством, следовательно, это может быть как любая коммерческая организация, так и индивидуальный предприниматель. Говоря о некоммерческих организациях, следует отметить, что они могут выступать в роли поставщиков товаров только при условии, если учредители данных некоммерческих организаций разрешили занятия подобного рода деятельностью и также в ситуации, при которой подобная деятельность организована в рамках правоспособности некоммерческой организации.

Особенность товара

Производством или закупкой товара занимается непосредственно поставщик, что порождает совокупность обязательств у этой стороны договора и вместе с ними ряд особых требований к его правовому статусу. Поставщик не просто осуществляет предпринимательскую деятельность в любом ее проявлении, а осуществляет ее в соответствии с условиями заключенного договора по производству и закупке оговоренного товара. Иначе говоря, поставщик может быть или индивидуальным предпринимателем, или же коммерческой организацией, деятельность которых направлена на специализированное производство или закупку определенного рода товара.

Цель покупателя

Рассматриваемый нами договор поставки становится таковым исключительно тогда, когда покупателю передан товар для использования его в предпринимательских или иных целях, кроме семейного, личного, домашнего пользования. Таким образом, покупателем при заключении данного договора может стать как коммерческая организация, так и индивидуальный предприниматель. Какова его цель? Ее суть заключается в покупке товара в интересах своей дальнейшей предпринимательской деятельности.

Подведем итоги, договор поставки будет актуален для тех, кто хочет регламентировать отношения между профессиональными участниками имущественного оборота. К таковым относятся:

- Изготовитель товаров и занимающаяся оптовой торговлей организация, которая специализируется на реализации подобного товара
- Производитель товара и поставщик сырья

Чаще всего в подобных случаях договор заключается на долгосрочную перспективу, а сами правоотношения отличаются стабильностью.



ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ

Вместе с рассматриваемой ранее спецификой договора поставки необходимо еще также упомянуть, что вызывает сложности и сам порядок заключения такого рода договора, он имеет ряд отличительных особенностей. Предполагая наличие возможных противоречий между лицами, заключившими договор, законодатель предусмотрел особый порядок регламентации потенциальных противоречий относительно вопросов отдельных условий, которые предусматриваются договором. В частности, в обязательства лица, от которого поступило предложение заключить договор поставки (в роли такового могут выступать обе стороны правоотношений) входит по получении акцепта от контрагента договора на других предложенных условиях в течение тридцати дней со дня получения данного акцепта (без учета случаев, когда другой срок не был оговорен обеими сторонами или закреплен законодательством) проведение мер по координации условий договора в результате необходимости урегулирования появившихся противоречий. В ситуации непринятия определенных мер сторона должна сообщить другой стороне о своем отказе в заключении договора.

В ситуации несогласия лица заключать договор на новых предложенных условиях или в ситуации непринятия новых мер по урегулированию возникших разногласий, отказа от них это лицо должно возместить все причиненные другому лицу убытки, которые были вызваны вследствие нежелания согласовывать условия договора, что установил законодатель в [п. 2 ст. 507 ГК РФ](#). Также упомянем, что в ситуации, при которой сторона, направившая предложение по урегулированию разногласий, получила ответ на иных условиях и не выполнила указанные условия, несет также ряд последствий, а именно возмещение второй стороне убытков, которые были вызваны несоблюдением условий договора или уклонением от них.

Важно упомянуть, что существует такое понятие, как "существенные условия договора". К таковым в рассматриваемом вопросе относятся наименование товара, а также относящиеся к нему количество и сроки. Особое внимание следует уделить следующему существенному условию — условию о сроке поставки. Если подобное условие будет нарушено, а именно момент заключения и момент исполнения договора не будут совпадать и при этом стороны заранее не указали необходимые сроки, а из содержания договора подобная информация не вытекает, то необходимо опираться на норму, установленную [ст. 314 ГК РФ](#).



КАКИЕ ОШИБКИ МОГУТ БЫТЬ ВАМИ ДОПУЩЕНЫ?

Отсутствует указание предмета, сроков, иных рассмотренных ранее условий договора

Без указания предмета договор не несет никакой юридической силы. Говоря о сроках, следует понимать, что сроки поставки и действия договора — различные сроки. Указание срока поставки зависит от покупателя, а срок действия договора же должен указываться обязательно.

Нет указания на ответственность обеих сторон

Важно предусмотреть закрепление в договоре обязанности со стороны поставщика и покупателя и вытекающую из них ответственность, санкции за неисполнение или некачественное исполнение своих обязанностей. Следует уделить этому пункту особое внимание, подробно расписать возможные санкции.

Нет упоминания о качестве выполнения работ

В ситуации, при которой отсутствует договоренность относительно гарантии качества товара впоследствии доказать, что полученный товар не удовлетворяет ваши пожелания и является товаром ненадлежащего качества, будет крайне затруднительно.

Не указан риск форс-мажорных ситуаций

ДОЛГ ПО ДОГОВОРУ ПОСТАВКИ. ЧТО ВЫ ВПРАВЕ ТРЕБОВАТЬ ОТ ДОЛЖНИКА?

В случае невыполнения стороной своих обязательств, вы вправе подать иск в суд со следующими требованиями:

- Выплатить сумму основного долга (подробнее рассмотрим далее)
- Если контрагент не выполняет свои обязательства либо же выполняет их ненадлежащим образом, то вы можете истребовать убытки, которые должник тем самым вам причинил
- Взыскать неустойку
- Бывают ситуации, при которых договор прекращается раньше срока. В таком случае вы также можете требовать возмещения убытков, если таковые были вам причинены как результат разницы между ценой, которая установлена в договоре, и ценой, которая есть на момент прекращения договора



- В случае наличия недостатков у товара, который поставщик предоставил покупателю, повлекшее за собой расходы на устранение этих недостатков, вы вправе взыскать убытки. Или же вы вправе истребовать всю денежную сумму за предоставление подобного товара
- Если товар не был передан поставщиком, то вы вправе требовать возврата предварительной суммы, а также процентов, которые начислены на эту сумму
- Вправе требовать судебные расходы и издержки, связанные с судебным процессом (например, государственную пошлину)

Судебная практика показывает, что при юридически верном составлении искового заявления достаточно легко взыскать долг по договору поставки, а также возможные судебные издержки. Показательным является Решение № 2-564/2019 2-564/2019~М-551/2019 М-551/2019 от 30 декабря 2019 г. по делу № 2-564/2019, по которому суд постановил взыскать не только задолженность в полном объеме, а также и судебные расходы по оплате пошлины.

ВЗЫСКАНИЕ ДОЛГА ПО ДОГОВОРУ ПОСТАВКИ. СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

Если мы обратимся к судебной практике, то увидим, что основная проблема, побуждающая одну из сторон обращаться в суд, - это проблема задолженности, которую не желает погашать вторая сторона. Как мы увидим далее, следуя ряду несложных пунктов, взыскать сумму долга не составляет больших трудностей. Однако при этом важно иметь все необходимые для того документы. Необходимо иметь доказательства (например, накладные, квитанции, акты сверки расчетов с подписями второй стороны), которые смогут подтвердить, что ваши обязательства выполнялись в соответствии с законодательством и заключенным договором, а вторая сторона не выполняет надлежащим образом свои обязательства.

Кроме того, вы вправе при нарушении лицом, заключившим с вами договор поставки, взыскать наряду с основной суммой долга проценты за использование денежных средств (более подробную информацию смотреть в пункте про неустойку). Обратите внимание, что бывают случаи, когда целесообразно подать сразу два иска, разделив тем самым свои требования по взысканию суммы долга.

ВЗЫСКАНИЕ НЕУСТОЙКИ ПО ДОГОВОРУ ПОСТАВКИ

Чтобы взыскать неустойку по договору поставки, нужно с начала разобраться с понятием «неустойка». Гражданское законодательство дает нам толкование этого понятия. Под неустойкой (или штрафом, пеней) понимается законодательно закрепленная денежная сумма, которая должна быть выплачена кредитору



должником, если последний не выполнял или выполнял ненадлежащим образом свои обязательства (например, просрочил эти обязательства).

Что необходимо для того, чтобы взыскать эту неустойку? Какие условия должны быть соблюдены?

- Нарушен оговоренный срок оплаты, следовательно, оплата совершена неверно
- Обнаружено нарушение условия о количестве товара
- Документально закреплена частичная уплата, а одна из частей не была выплачена

Говоря ранее о существенных условиях договора поставки, мы сделали акцент на необходимости упоминания пункта об обязательстве сторон и санкций в случае их несоблюдения. Что именно надо предусмотреть в договоре, чтобы взыскать неустойку в случае отказа от выполнения обязательств другой стороной?

- Возможные случаи и размер штрафа, который должна выплатить сторона
- Возможные случаи и размер пени
- Определить момент, до которого будет начисляться пени
- Закрепить уплату неустойки в ситуации возможного неисполнения своих обязательств другой стороной

Однако нередки случаи, когда подобные условия не были оговорены при заключении договора. Как поступить в подобном случае? есть ли шанс взыскать с отказывающейся выполнять свои обязательства стороны и неустойку, и проценты?

Сторона, которая пострадала от невыполнения обязательств другой стороной, и не может взыскать неустойку, опираясь на заключенный договор, поскольку в нем не был указан соответствующий пункт, вправе требовать уплаты на основании [ст. 395 ГК РФ](#). Сторона, которая не выполняет своих обязательств, в таком случае будет нести ответственность за неисполнение денежного обязательства. Также в случае предварительного доказательства причиненных убытков пострадавшая сторона вправе их взыскать.

Если же речь идет о неденежном обязательстве, таком как, например, просрочка передачи соответствующих документов на поставляемый товар или просрочка непосредственно самой поставки товара, то, если пункта, предусматривающего ответственность за нарушение подобного рода, нет в заключенном договоре, то сторона, которая пострадала, не имеет права требовать уплаты процентов по [ст. 395 ГК РФ](#). Она вправе лишь требовать возмещение убытков, если предварительно это докажет.



Однако не всегда у пострадавшей стороны получается взыскать неустойку. Требовать подобной уплаты средств стороны не вправе в случае, если подобная неустойка не установлена законом. Например, норма, которая устанавливает неустойку, может утратить свою силу или вовсе отсутствовать. Что делать в таком случае? К сожалению, сторона не сможет потребовать уплаты, она вправе лишь отказаться от договора и потребовать возмещения нанесенных убытков.

НА КАКИХ ОСНОВАНИЯХ Я МОГУ ВЗЫСКАТЬ ДОЛГ ПО ДОГОВОРУ ПОСТАВКИ?

Как мы уже поняли, в ситуации, когда одна сторона обращается в суд с требованием взыскать долг по договору поставки и возместить убытки, которые причинила другая сторона, основной причиной выступает неисполнение своих обязательств одной из сторон или же ненадлежащее исполнение этих обязательств. Но на каких еще основаниях вы вправе подать исковое заявление на нарушителя по договору поставки? Законодатель предусмотрел ряд таких оснований. Рассмотрим их подробнее.

- подаем иск в суд, если есть существенное нарушение, повлекшее изменение или расторжение договора (в качестве правовой базы ссылаемся на [п. 5 ст. 453 ГК РФ](#) и [п. 2 ст. 450 ГК РФ](#))
- также подаем в том случае, если вам были предоставлена недостоверная информация, которая играет важную роль при заключении договора, его последующем исполнении и прекращении (ссылаемся на [п. 1 ст. 431.2 ГК РФ](#)), тут особенно важно уделять внимание предмету договора

Теперь рассмотрим основания для требования возмещения убытков для каждой стороны договора.

Если вы покупатель и хотите возместить нанесенные вам убытки поставщиком, взыскать сумму долга по договору поставки, то вы вправе подавать иск в суд на следующих основаниях:

- оговоренный товар был изъят у покупателя по обстоятельствам, которые возникли до исполнения договора, причем сам покупатель не был уведомлен об этих основаниях ([ст. 461 ГК РФ](#))
- если вы приобрели товар по цене выше, чем это было установлено договором, что выступает как нарушение, повлекшее расторжение договора ([п. 1 ст. 524 ГК РФ](#))
- у поставщика не было лицензии, вследствие чего покупатель отказался от договора ([п. 3 ст. 450.1 ГК РФ](#))





Если вы поставщик и также хотите взыскать долг по договору поставки, то вы можете подавать исковое заявление на следующих основаниях:

- покупатель не предоставил вам отгрузочной разрядки ([п. 3 ст. 509 ГК РФ](#))
- покупатель нарушил свои обязательства, и товар был продан по более низкой цене, чем это было предусмотрено договором поставки ([п. 2 ст. 524 ГК РФ](#))
- покупатель нарушил свои обязательства, и текущая цена оказалась ниже установленной договором, вследствие чего поставщик не совершил сделку взамен расторгнутой ([п. 3 ст. 524 ГК РФ](#))

В КАКОЙ СУД ПОДАВАТЬ ИСК, ЧТОБЫ ВЗЫСКАТЬ СУММУ ДОЛГА ПО ДОГОВОРУ ПОСТАВКИ?

Итак, вы ознакомились с нормативно-правовой базой, внимательно изучили все тонкости, связанный с договором поставки, основные требования при подаче искового заявления, а также основания для подачи этого искового заявления о взыскании суммы долга по договору поставки. Возникает вопрос при составлении «А в какой суд следует обратиться, чтобы взыскать долг по договору поставки?» Действительно, судебная система в нашем государстве представлена федеральными, конституционными или уставными и мировыми судами. Однако вопросы, связанные с договором поставки, регулирует Арбитражный суд. Подавая исковое заявление, следует понимать, что мы обращаемся в арбитражный суд субъекта Российской Федерации по месту нахождения ответчика. Но такое возможно не всегда, нередки случаи, когда истец либо не знает места нахождения ответчика или ответчик находится на территории другого государства. Что делать в таком случае? В такой ситуации вы можете подать иск в суд по месту нахождения имущества ответчика, что будет законно.

Кроме того, в договоре может быть указано, в какой именно суд стороны вправе обратиться в случае возникновения подобной ситуации. Поэтому перед подачей искового заявления повторно ознакомьтесь с заключенным договором, освежите в памяти детали и возможно там найдется ответ на вопрос относительно суда, который будет решать ваше дело.

Вся информация, связанная с судом, которая вам необходима для искового заявления, находится на сайте непосредственно самого суда. Наиболее необходимая информация, которую вам предстоит найти, о:

- Наименовании суда
- Адресе суда, в который подается исковое заявление





ИСК О ВЗЫСКАНИИ ДОЛГА ПО ДОГОВОРУ ПОСТАВКИ

Важно при подаче иска учитывать две основные особенности искового заявления:

- Предмет искового заявления
- Основание искового заявления

В качестве предмета искового заявления в отношении данного договора будет выступать нарушенное право одной стороны договора на получение денежных средств от другой, нарушившей этот договор, стороны. Иными словами, предмет данного искового заявления - это требование, то, почему это заявление направлено в суд (взыскание денежных средств по договору поставки).

Что касается основания искового заявления, то оно представляет собой совокупность юридических фактов, возникновение которых обуславливает право на получение денежных средств за поставку товара.

Что вам понадобится и что выступает в качестве таких юридических фактов?

- Непосредственно договор поставки в письменной форме.
- Акты приема-передачи товара, накладные и прочие документы, способные подтвердить факт поставки товара.
- Доказательство невыполнения своих обязательств другой стороной.
- Обязательная ссылка на правовые нормы. Здесь главной опорой для вас станет Гражданский кодекс и нормы, которые мы указывали ранее.

Что важно указать помимо основных юридических фактов?

- Наименование арбитражного суда, куда вы подаете исковое заявление
- Данные, связанные с истцом и ответчиком (наименование, ИНН, ОГРН, адрес, телефон, факс, сумма иска, государственная пошлина)
- Предоставленный суду отчет задолженности, который вам нужно будет рассчитать (стоимость недоплаченного товара, неустойка, проценты)
- Сформулируйте ваши требования, конкретно укажите, что и в каком объеме вам должна уплатить сторона
- Приложения (документы, которые прилагаются к иску)

После чего вам следует подписать иск, сделать его копии, оплатить государственную пошлину и после того, как все процедуры будут сделаны, направить исковое заявление в суд.



ЮРИДИЧЕСКИЙ ЦЕНТР

111675, РОССИЯ, МОСКВА, СВЯТООЗЕРСКАЯ, 13

ТЕЛ.: 8-800-350-89-29

ТЕЛ.: +7(495)182-20-03

E-MAIL: INFO@MOSATLANT.RU

Как направить исковое заявление в суд?

- почта России
- с помощью сайта суда
- лично в канцелярию

Более детально рассмотреть тонкости исковых заявлений по договору поставки вам помогут наши специалисты. Звоните по телефону или получите консультацию через форму обратной связи на нашем сайте.

Официальная страница ЮЦ «Атлант»:

<https://mosatlant.ru/yuridicheskie-uslugi/vzyskanie-po-dogovoru-postavki>

ЮРИДИЧЕСКИЙ ЦЕНТР

111675, РОССИЯ, МОСКВА, СВЯТООЗЕРСКАЯ, 13

ТЕЛ.: 8-800-350-89-29

ТЕЛ.: +7(495)182-20-03

E-MAIL: INFO@MOSATLANT.RU

